



Arbeitsblatt

## SAGE AUCH MAL NEIN - SCHUTZ GEGEN MANIPULATION

Wer fähig ist, auch mal Nein zu sagen, hat weniger Stress - und mehr Geld.

Beantworte folgende Fragen selbstständig. Suche danach ergänzende Informationen auf feel-ok.ch: www.feel-ok.ch/stress-neinsagen

1. Verkäufer/-innen versuchen uns manchmal Produkte zu verkaufen, die wir gar nicht brauchen. Wie?

Falls du nicht weiter weisst: Verkaufsstrategien

- Welche Personen kriegen besonders schnell ein "ja" zu hören?
  Falls du nicht weiter weisst: Sympathie sowie Autorität und Bewunderung
- **3.** Was kannst du tun, damit du nicht in die Sympathie-Falle tappst und Personen, die du sympathisch findest, dich ausnutzen oder manipulieren?
- **4.** Es greift dich jemand körperlich an. Was kannst du machen, um Hilfe von Beobachter/-innen zu bekommen?

Klicke auf: Die Gruppe

- 5. Es ist üblich, sich für Geschenke zu revanchieren. Dies wird jedoch von manchen Menschen ausgenutzt. Wie? Und wie wehrst du dich dagegen? Falls du nicht weiter weisst: *Revanche*
- 6. Warum ist im Warenhaus die Aussage 'nur solange der Vorrat reicht' so beliebt? Und was hat das mit Liebe zu tun? Falls du nicht weiter weisst: Verlustangst.
- 7. "Freiheit für die Kühe" Oder doch lieber nicht?

Klicke auf: Konsequent sein